

CapEx vs OpEx: Aproveche al máximo su inversión en el centro de datos

CapEx vs OpEx: Aproveche al máximo su inversión en el centro de datos. No es probable que cualquier conversación que involucre gastos de TI llegue muy lejos antes de tocar el contraste entre el presupuesto [CapEx](#) y el presupuesto OpEx. Las inversiones actuales en TI son complejas y pueden tener impactos duraderos en una organización, por lo que es fundamental examinar cómo las empresas clasifican sus gastos a medida que trabajan para hacer crecer su negocio.

¿Qué es CapEx vs OpEx?

De manera muy simple, la diferencia entre CapEx y OpEx se basa en cómo y cuándo una empresa gasta su dinero. Esto es increíblemente importante cuando se trata de inversiones en TI, que a menudo son bastante significativas y pueden tener impactos a largo plazo en la flexibilidad financiera de una organización. Cada decisión de gasto relacionada con la tecnología se incluye en una de estas categorías, por lo que comprender su impacto es uno de los elementos centrales para desarrollar una estrategia de TI exitosa.

Definición de CapEx

Un gasto de capital (CapEx) es un gasto único que implica la compra de un activo tangible, generalmente en forma de propiedad o equipo. Críticamente, también se aplica al costo de reparar o actualizar ese activo con el tiempo. Desde el punto de vista contable, cualquier gasto clasificado como CapEx no se deduce completamente del período contable en que se incurrió en el costo, sino que se extiende durante varios

años a medida que el valor del activo se deprecia. Algunos ejemplos de presupuesto de CapEx incluirían equipos informáticos, un centro de datos o tendido de cable para proporcionar acceso de conectividad .

Definición OpEx

Un gasto operativo (OpEx), por otro lado, es cualquier gasto incurrido con el fin de mantener un negocio en funcionamiento día a día. Dado que el gasto de OpEx utiliza un enfoque de «pago por uso», no hay activos a largo plazo involucrados. Esto significa que los costos de OpEx son totalmente deducibles para el año fiscal en que se realizan. Algunos ejemplos de presupuesto de OpEx incluyen salarios de empleados, costos de energía y tarifas de alquiler / arrendamiento.

Cómo se aplica el modelo CapEx vs OpEx a los centros de datos

La tecnología de la información presenta un desafío complicado para muchas organizaciones. El equipo de cómputo generalmente se clasifica como presupuesto CapEx porque la compañía debe comprar servidores y otro hardware además de las aplicaciones de software que necesitan para brindar servicios. Pero estos costos palidecen en comparación con los desembolsos masivos de CapEx asociados con la construcción de un centro de datos privado.

Dejando de lado los costos de adquirir el terreno y evaluando la infraestructura local, construir una estructura que pueda cumplir con los requisitos de un centro de datos moderno puede costar más de \$ 200 por pie cuadrado (doscientos dólares) . Incluso una instalación pequeña (10,000 pies cuadrados; 929 m2) costaría más de dos millones de dólares, y eso ni siquiera tiene en cuenta el costo del equipo de cómputo o el tendido

del cableado necesario para proporcionar una conectividad adecuada.

Pero los gastos no terminan ahí. La administración de una solución de datos privada local implica una serie de costos adicionales a lo largo del tiempo. Cuando el equipo falla, será necesario repararlo o reemplazarlo. Esto podría aplicarse a servidores y conmutadores, pero también a unidades de aire acondicionado, unidades de distribución de energía y suministros de energía de respaldo. Para mantener todas estas inversiones de capital, las organizaciones deben asumir costos operativos adicionales. Para un centro de datos, eso significa contratar personas para administrar la instalación y mantenerla segura. Si bien esto podría ser viable para una organización grande con un presupuesto sustancial de TI, es probable que esté más allá de los recursos de una empresa más pequeña que no puede permitirse retirar los recursos del presupuesto OpEx de los equipos de TI que trabajan para desarrollar nuevos servicios innovadores que ayudarán a que la empresa crezca.

El otro gran problema es que no todas las organizaciones pueden permitirse invertir en los activos que necesitan en el futuro. Los centros de datos son un activo a largo plazo que tardará décadas en depreciarse. El problema no es tanto que le cueste demasiado a una empresa construir un centro de datos que satisfaga sus necesidades actuales (aunque eso probablemente sea cierto para una empresa nueva o pequeña), sino que no puede permitirse construir el centro de datos necesitará de cinco a diez años a partir de ahora. Una vez que se construye un centro de datos privado, hay un límite estricto sobre cuánto puede esperar su propietario para crecer antes de que necesite invertir en una nueva solución de datos.

Cambiar CapEx a OpEx con Colocación

☒ Dados estos altos costos, muchas organizaciones están

abandonando el abrupto CapEx de construir una solución de centro de datos privado. Los servicios de colocación permiten a las empresas cambiar fundamentalmente la naturaleza de sus gastos de TI de CapEx a OpEx. En lugar de invertir en infraestructura física que necesitará ser administrada y mantenida en los años venideros, los clientes de colocación pueden alquilar espacio en rack para su hardware y pagar solo una pequeña porción de los costos de energía y enfriamiento de la instalación.

Esta solución también tiene la ventaja de ser escalable. Cuando llegue el momento de expandir sus capacidades de red, los clientes de colocación pueden simplemente actualizar su plan existente o conectarse a soluciones escalables en la nube en lugar de enfrentar la posibilidad de tener que expandir su infraestructura. Más importante aún, el costo de mantener la instalación del centro de datos en sí recae en el proveedor de colocación, que permite a sus clientes dedicar más recursos al desarrollo de sus productos y servicios en lugar de mantener su solución de datos en orden.

El cambio de los costos del centro de datos de CapEx a OpEx brinda a las compañías una flexibilidad mucho mayor, permitiéndoles adaptarse rápidamente a las condiciones cambiantes del mercado a medida que experimentan su transformación digital . Para organizaciones y empresas más pequeñas por igual, externalizar los gastos y las molestias de administrar un centro de datos de última generación hace que sea mucho más fácil concentrarse en las inversiones que ayudarán a hacer crecer su negocio.

A medida que más organizaciones pasan de soluciones de datos locales a entornos de colocación, las decisiones que involucran gastos de TI se volverán mucho más complejas. Donde las compañías alguna vez tomaron la decisión de CapEx de invertir en infraestructura y software, hoy tienen una amplia gama de proveedores y socios de soluciones para elegir. Además de los proveedores de colocación, también tienen la

flexibilidad de adoptar múltiples soluciones de software gracias a las plataformas basadas en la nube que han convertido efectivamente el software en un OpEx.

Para las organizaciones que buscan adoptar plenamente la transformación digital, conservar la flexibilidad financiera y de TI es esencial para su continuo crecimiento y cambio. Es por eso que cambiar de soluciones limitadas de datos CapEx a arreglos OpEx más adaptables se ha convertido en una opción tan popular para muchas de las compañías más innovadoras y de rápido crecimiento en la actualidad.

Leer también: [Colocation vs. Cloud: ¿Qué es lo mejor para tu negocio?](#); [Arquitectura del centro de datos, data center](#)